

新たな人材活用手法のご提案 売上UPに向けた販路開拓の新手法

このような課題をお持ちの経営者の方は、ぜひご参加ください。

- 『 ECやSNSの活用をはじめてみたいが、社内に必要な知識・スキルを持った人材がない』
 - 『 新しい取引先を開拓したいが、進め方がわからない 』
 - 『 新規事業の立ち上げや、東京での販路を開拓したいが人材が不足している』
- 等のお困り事をお持ちの経営者様、部門責任者様等、ご参加お待ちしております。

参加費
無料

開催
日時

2024年12月13日(金)
14:00 ~ 16:00 (開場13:50~)

会場

気仙沼市水産研修センター
宮城県気仙沼市港町499
(港町カメイ気仙沼支店様 横)



概要

売上アップ^①に向けた販路開拓の新手法 正社員によらない人材活用方法

1. 新しい販路開拓に向けた考え方の整理
2. 整理した考え方に沿った手法のバリエーション
3. それぞれのバリエーションに合わせた新たな人材活用術のご提案
4. リクルートのサービスご紹介
5. 質疑

講師

株式会社リクルート ソーシャルリレーション推進部 副業兼業 宮城県担当 柳澤 誉之 氏



人材紹介における企業担当として、中堅中小企業や高年収領域を幅広く担当。両面型組織におけるマネージャーや新設された地方創生セクターのマネージャーを経た後、現在は「サンカク ふるさと副業」の宮城県における営業推進を担う。ローコスト・ローリスクで人材不足を解消する手段として副業という形に行き着き現在この手段を多くの中小企業様に広げることが自らの使命として取り組んでいる。

お申込み・
お問い合わせ

申込締切：2024年12月6日(金)

電話・メールまたは右記QRコードよりお願いいたします。

気仙沼市 産業部 産業戦略課内 気仙沼市地域雇用創造協議会

担当： 島山

☎ 0226-22-3432

✉ k.koyousouzou@gmail.com

